ARGUMENTOS DE VENTA

¿QUÉ FACTORES ENUMERAR A LA HORA
DE COMERCIALIZAR NUESTROS PRODUCTOS?

San Cristóbal
RETIRO

Argumentos de venta

RENTABILIDAD SUPERIOR A LA INFLACIÓN

Nuestros productos en pesos muestran que la rentabilidad histórica obtenida ha superado, en promedio, a la inflación. Esto significa que quien invierte en nuestras pólizas no solo no pierde poder adquisitivo si no que, además, obtiene una rentabilidad adicional protegiendo verdaderamente su fondo de ahorro.

Argumentos de venta

CAPITAL GARANTIZADO

Las pólizas de retiro tiene una garantía del 100% de las primas aportadas. Esto implica que el asegurado nunca va a retirar menos de lo que puso y ello se debe a la existencia de una tasa mínima garantizada que protege a los fondos más allá de lo que sucedan con los rentabilidades mensuales que reciben.

Argumentos de venta

INEMBARGABILIDAD DE LOS FONDOS

Los fondos aportados a una póliza de retiro son inembargables, esto significa que las primas aportadas por el asegurado están protegidos frente a la acción de terceros.

Argumentos de venta

LIBRE DESIGNACIÓN DE BENEFICIARIOS

Las pólizas admiten la elección de todos los beneficiarios que el tomador así desee. En la practica implica que el fondo acumulado no necesita del proceso sucesorio para ser dispuestos por quienes el tomador escogió, en caso de su fallecimiento.

Argumentos de venta

DEDUCCIÓN FISCAL DE LOS APORTES.

Las pólizas de retiro y las pólizas de vida permiten deducir, en su conjunto, hasta $36.000 anuales de la base del impuesto a las ganancias del tomador, lo cual se traduce en un ahorro efectivo de aproximadamente $10.000 anuales en dicho impuesto.

MUCHAS GRACIAS

San Cristóbal
RETIRO

GRUPO
SAN
CRISTÓBAL